



Vertriebskoordinator m/w/d Vertriebsinnendienst

Gastronomie ist unsere Leidenschaft – Innovation unser Antrieb! K&P Consulting und Planungsbüro sowie vtechnik Planung gehören zu den führenden Planungs- und Beratungsunternehmen in der Gemeinschaftsgastronomie. Wir entwickeln innovative Projekte und begleiten ihre Umsetzung. Dazu suchen wir kreative Köpfe, die Gastronomie neu denken.

DEINE AUFGABEN:

Angebotsmanagement:

- Du bearbeitest öffentliche und privatwirtschaftliche Angebotsprozesse von der Recherche bis zur Abgabe
- Du erstellst Angebote, Präsentationen, Marketing- und Vertriebsunterlagen und Kalkulationen für die gesamte Unternehmensgruppe (K&P Planungsbüro, K&P Consulting und vtechnik Planung)
- Du behältst die Angebots- und Ausschreibungsprozesse mit allen Details und Deadlines im Blick

Vertriebs- & Organisationsupport:

- Du unterstützt die Geschäftsführung aktiv im Vertrieb
- Du pflegst unser CRM-System
- Du koordinierst Termine und kommunizierst mit Kund:innen, Partner:innen und Projektteams.
- Du bringst Angebotsideen, kreative Vertriebsaktionen und neue Formate ein

Markt & Business Development:

- Du identifizierst potenzielle Absatzmärkte und Kund:innen und bringst dich aktiv in deren Gewinnung ein.

DEIN PROFIL:

- Du bringst kaufmännisches Know-how mit, z. B. durch eine Ausbildung, ein BWL-Studium mit Schwerpunkt Sales/Marketing oder vergleichbare Erfahrungen/Abschlüsse
- Du hast idealerweise Erfahrung im Vertriebsinnendienst – gern mit Bezug zu Gastronomie, Catering, Planung oder Bau
- Du packst Dinge aktiv an, arbeitest strukturiert und mit Eigeninitiative
- Kommunikation ist deine Stärke, und du scheust dich nicht vor dem direkten Kundenkontakt
- Du denkst übergreifend, verstehst Zusammenhänge zwischen Geschäftsbereichen und behältst das große Ganze im Blick
- Teamarbeit liegt dir am Herzen – gemeinsam Ziele erreichen macht dir Spaß
- Du gehst sicher mit MS Office um
- Erfahrung mit Vergaberecht und Plattformen ist ein Plus

DAS BIETEN WIR DIR:

- Eine anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung
- Spannende, komplexe, bundesweite Projekte namhafter Auftraggeber:innen
- Großer Handlungs- und Gestaltungsspielraum für eigene Ideen und Vorstellungen
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und eine erfolgsabhängige Vergütung
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit teilweise möglicher Arbeit im Mobile Office
- Ein modernes Büro in Düsseldorf mit guter ÖPNV-Anbindung (Deutschlandticket Job)
- Regelmäßige Teamlunches, Coffeecorners und Firmenevents
- Steuerfreier Essens- oder Fitnessstudiozuschuss, kostenlose Getränke und „Nervennahrung“ sind selbstverständlich?

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen! Sende uns hierzu Deinen aussagekräftigen CV per E-Mail an Jana Bauer: bewerbung@kup-consult.de Bitte gib auch Deine Gehaltsvorstellung und Deinen möglichen Eintrittstermin an.



Lust auf mehr? Please check: www.kup-consult.de oder
<https://www.linkedin.com/company/k&p-consulting-gmbh/mycompany/>



Jana Bauer
PERSONALREFERENTIN