

Seit mehr als 35 Jahren zählt K&P zu den führenden Unternehmen für Beratung und Planung in Gastronomie, Hotellerie und Gemeinschaftsverpflegung. Unsere Leistungen zeichnen sich durch Professionalität und Praxishnähe aus. Dabei bilden Erfahrung und Branchenkenntnis die Grundsteine unserer Kompetenz.

www.kup-consult.de



Im Auftrag unseres Kunden, einem Cateringunternehmen, suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen

regionalen Verkaufsleiter (m/w/d) Business Catering

Ihre Aufgaben:

Als Verkaufsleitung für den Geschäftsbereich Business Catering bauen Sie nicht nur die Vertriebsaktivitäten in Ihrer Region mit dem Fokus auf innovative und qualitativ hochwertige Catering-Lösungen aus – Sie brennen auch darauf bekannte Pfade zu verlassen und haben keine Angst davor neue Wege zu gehen. Sie denken anders und sind kreativ in der Strategieentwicklung zur Neukundengewinnung. Dabei haben Sie auch für die Bedürfnisse Ihrer Bestandskunden immer ein offenes Ohr. Als kompetenter Berater stehen Sie Ihren Kunden jederzeit bei Fragen rund um Dienstleistungen, Produkte und F&B-Trends zur Verfügung. Durch Ihre gastronomische Erfahrung, Ihre ausgeprägte Vertriebsaffinität und Ihr Gespür für Menschen liefern Sie Ihren Kunden immer maßgeschneiderte Lösungen. Mit den Kunden und den Mitarbeitenden aus der Operativen stehen Sie im engen und langfristigen Austausch – vom ersten Kontakt, über die Bearbeitung von Ausschreibungen und Abgabe von Angeboten bis zum laufenden Betrieb. Zudem holen Sie sich regelmäßiges Kunden-Feedback ein, bieten eigeninitiativ neue Impulse und überraschen mit frischen Ideen.

Ihr Profil:

Sie sind nicht nur Gastronom aus Leidenschaft, sondern auch der geborene Networker mit dem „Vertriebs-Gen“ im Blut. Sie lieben es, Ihre Kunden mit neuen Impulsen zu begeistern und mit kreativen Ideen zu überraschen! Für Sie müssen frische, gesunde Zutaten und handwerkliche Kochkunst im Fokus stehen, um Ihrem hohen Qualitätsanspruch für hochwertige Speisen gerecht zu werden. In der Vergangenheit konnten Sie bestenfalls bereits erste Erfahrungen im Vertrieb – idealerweise in Hotellerie, Gastronomie oder Catering – sammeln. Sie überzeugen durch Ihre starken kommunikativen Fähigkeiten, Ihr ausgeprägtes Organisationstalent, Ihr sicheres Auftreten sowie Ihr hohes Maß an Eigenmotivation. Ihre Arbeitsweise zeichnet sich durch Ergebnisorientierung, Hands-on-Mentalität und ein hervorragendes Zeitmanagement aus.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Dokumentation, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) an Simon Kuhn (skuhn@kup-consult.de).



Stellenausschreibung
Verkaufsleiter (m/w/d)