

Seit mehr als 35 Jahren zählt K&P zu den führenden Unternehmen für Beratung und Planung in Gastronomie, Hotellerie und Gemeinschaftsverpflegung. Unsere Leistungen zeichnen sich durch Professionalität und Praxisnähe aus. Dabei bilden Erfahrung und Branchenkenntnis die Grundsteine unserer Kompetenz.

www.kup-consult.de



Im Auftrag unseres Kunden, einem Dienstleistungsunternehmen für die Betriebsgastronomie, suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen

Manager Business Development m/w/d

Ihre Aufgaben:

Als Manager Business Development im Bereich Betriebsgastronomie gestalten Sie in direkter Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung deutschlandweit den Ausbau der Vertriebsaktivitäten mit Fokus auf zukunftsweisende Catering-Dienstleistungen für Ihre Kunden. Sie haben den Mut, neue Wege zu gehen und sich von etablierten Pfaden zu lösen. Kreativ und innovativ entwickeln Sie Strategien zur erfolgreichen Bearbeitung von Ausschreibungen. Dabei sind Sie nicht nur konzeptionell stark, sondern kalkulieren auch betriebswirtschaftlich passgenau. Sie agieren als kompetenter Berater in allen Fragen rund um Catering-Dienstleistungen, Marktentwicklungen und Trends. Dank Ihrer Erfahrung und Ihrem feinen Gespür für Menschen liefern Sie stets maßgeschneiderte Lösungen und pflegen einen engen, langfristigen Austausch mit Ihren Kunden – vom ersten Kontakt über die Angebotsphase bis hin zum laufenden Betrieb. Als projektverantwortliche Person nehmen Sie eigenverantwortlich an Betriebsbesichtigungen, Bieterpräsentationen und Vertragsverhandlungen teil. Zudem holen Sie regelmäßig Kunden-Feedback ein, setzen neue Impulse und überraschen mit kreativen Ideen.

Ihr Profil:

Sie sind der geborene Networker und bringen Erfahrungen aus der Hotellerie, Gastronomie oder Betriebsgastronomie mit! Sie lieben es, Ihre Kunden mit neuen Impulsen zu begeistern und mit kreativen Ideen zu überraschen. Mit grundlegenden Küchenprozessen, Küchentechnik und den Abläufen in einer (Groß-)Küche sind Sie vertraut. Sie überzeugen durch Ihre starken kommunikativen Fähigkeiten, Ihr ausgeprägtes Organisationstalent, Ihr sicheres Auftreten, Ihr hohes Maß an Eigenmotivation und Ihre versierten Englischkenntnisse. Zusätzlich bringen Sie eine ausgeprägte Zahlenaffinität, Gestaltungsmotivation und Kalkulationssicherheit mit. Ihre Arbeitsweise zeichnet sich durch Ergebnisorientierung, Hands-on-Mentalität und ein hervorragendes Projekt- sowie Zeitmanagement aus.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Dokumentation, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) an Simon Kuhn (bewerbung@kup-consult.de)



Stellenausschreibung
Manager Business Development m/w/d