

Seit mehr als 35 Jahren zählt K&P zu den führenden Unternehmen für Beratung und Planung in Gastronomie, Hotellerie und Gemeinschaftsverpflegung. Unsere Leistungen zeichnen sich durch Professionalität und Praxisnähe aus. Dabei bilden Erfahrung und Branchenkenntnis die Grundsteine unserer Kompetenz.

www.kup-consult.de



Im Auftrag unseres Kunden, einem internationalen Dienstleistungsunternehmen, suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen

Manager Business and Network Development Healthcare (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Als Manager Business and Network Development m/w/d für den Geschäftsbereich Healthcare bauen Sie nicht nur die Vertriebsaktivitäten deutschlandweit mit dem Fokus auf zukunftsorientierte Catering- und Hospitality-Lösungen aus – Sie brennen darauf bekannte Pfade zu verlassen und haben keine Angst davor neue Wege zu gehen. Sie denken anders, sind kreativ und innovativ in der Strategieentwicklung zur Neukundengewinnung. Auch für die Bedürfnisse Ihrer Bestandskunden und die operativen Mitarbeitenden haben Sie immer ein offenes Ohr. Dabei nehmen Sie sich der Aufgaben eines kompetenten Beraters, der seinen Kunden jederzeit bei Fragen rund um Catering- und Hospitality-Dienstleistungen, Marktentwicklungen und Trends zur Verfügung steht, gerne an. Durch Ihre Erfahrung, Ihre ausgeprägte Vertriebsaffinität und Ihr Gespür für Menschen liefern Sie Ihren Kunden immer maßgeschneiderte Lösungen. Mit den Kunden stehen Sie im engen und langfristigen Austausch – vom ersten Kontakt, über die Bearbeitung von Ausschreibungen und Abgabe von Angeboten bis zum laufenden Betrieb. Zudem holen Sie sich regelmäßiges Kunden-Feedback ein, bieten eigeninitiativ neue Impulse und überraschen mit innovativen Ideen.

Ihr Profil:

Sie sind der geborene Networker, haben das „Vertriebs-Gen“ im Blut und bringen Erfahrungen im Geschäftsbereich Healthcare mit! Dabei bereitet Ihnen die Gewinnung von neuen Kunden genau so viel Freude wie die Betreuung Ihrer Bestandskunden. Sie lieben es, Ihre Kunden mit neuen Impulsen zu begeistern und mit kreativen Ideen zu überraschen. In der Vergangenheit konnten Sie bereits Erfahrungen im (Dienstleistungs-)Vertrieb – idealerweise in Hotellerie, Gastronomie oder Catering – sammeln. Sie überzeugen durch Ihre starken kommunikativen Fähigkeiten, Ihr ausgeprägtes Organisationstalent, Ihr sicheres Auftreten, Ihr hohes Maß an Eigenmotivation und Ihre versierten Englischkenntnisse. Ihre Arbeitsweise zeichnet sich durch Ergebnisorientierung, Hands-on-Mentalität und ein hervorragendes Zeitmanagement aus. Erfahrungen im Umgang mit CRM-Systemen sowie eine ausgeprägte Social-Media-Affinität (linkedin, xing etc.) sind wünschenswert.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Dokumentation, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) an Simon Kuhn (skuhn@kup-consult.de)



Stellenausschreibung
Manager Business and Network Development m/w/d