



Seit 35 Jahren zählt K&P zu den führenden Unternehmen für Beratung und Planung in Gastronomie, Hotellerie und Gemeinschaftsverpflegung. Unsere Leistungen zeichnen sich durch Professionalität und Praxisnähe aus. Dabei bilden Erfahrung und Branchenkenntnis die Grundsteine unserer Kompetenz.

www.kup-consult.de



Für unseren Kunden, einer der zehn größten deutschlandweiten Anbieter für Verpflegungsdienstleistungen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt oder nach Vereinbarung einen

Leiter Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Als Leiter Vertrieb (m/w/d) stellen Sie eine Schlüsselperson für den Unternehmenserfolg dar. Ihnen obliegt der Auf- und Ausbau sämtlicher vertriebsorientierter Aktivitäten für den Bereich Business und Care Catering. Sie verantworten die Entwicklung kreativer Vertriebsstrategien und Aktionspläne. Zudem identifizieren und akquirieren Sie Neukunden und führen Verkaufsgespräche, Vertrags- sowie Preisverhandlungen. Darüber hinaus führen Sie Medienrecherchen, Markt- sowie Wettbewerbsanalysen durch. Sie erstellen individuelle und anspruchsvolle Konzepte und bearbeiten Ausschreibungen. Zu Ihrem Aufgabenportfolio zählen außerdem der Ausbau und die Pflege des Bestandskundengeschäftes sowie die Wahrnehmung von Objektbesichtigungsterminen. Abschließend stellen Sie in Zusammenarbeit mit der Operativen die Implementierung vereinbarter Services beim Kunden sicher.

Ihr Profil:

Sie verfügen über eine gastronomische Ausbildung sowie idealerweise ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Weiterbildung. Das „Vertriebsgen“ haben Sie im Blut, Erfahrungen im Vertrieb von Dienstleistungen – idealerweise im Business und Care Catering – können Sie vorweisen und Sie sind Führungskraft aus Leidenschaft. Aufgrund Ihrer vorangegangenen Tätigkeiten konnten Sie bereits Branchenkenntnisse im Gastgewerbe erlangen. Als dienstleistungsorientierter F&B-Spezialist sind Sie in der Lage unternehmerisch und zielorientiert zu handeln, bringen Erfahrungen in der Gesprächsführung mit und sind kontaktfreudig. Neben einer eigenständigen und strukturierten Arbeitsweise bringen Sie nachweisliche Vertriebsfolge sowie den Spaß an Kalkulationen und die Leidenschaft für Food mit. Ihr Arbeitsstil ist geprägt von Flexibilität, und Umsetzungsstärke. Reisebereitschaft, Zahlenaffinität und Präsentationssicherheit sowie Know-how im Vertragswesen runden Ihr Profil ab.



Stellenausschreibung
Leiter Vertrieb (m/w/d)

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Dokumentation, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) an Simon Kuhn (skuhn@kup-consult.de).