



Seit mehr als 30 Jahren zählt K&P zu den führenden Unternehmen für Beratung und Planung in Gastronomie, Hotellerie und Gemeinschaftsverpflegung. Unsere Leistungen zeichnen sich durch Professionalität und Praxisnähe aus. Dabei bilden Erfahrung und Branchenkenntnis die Grundsteine unserer Kompetenz.  
[www.kup-consult.de](http://www.kup-consult.de)



Für unseren Kunden, einem deutschlandweiten Anbieter für Verpflegungsdienstleistungen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt oder nach Vereinbarung einen

## Leiter Vertrieb (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

Als Leiter Vertrieb (m/w/d) stellen Sie eine Schlüsselperson für den Unternehmenserfolg dar. Ihnen obliegt der Auf- und Ausbau sämtlicher vertriebsorientierter Aktivitäten für den Bereich Business und Care Catering. Gemeinsam mit Ihrem Team, das sie als vertrauenswürdiger Ansprechpartner stetig fordern und fördern, verantworten Sie die Entwicklung kreativer Vertriebsstrategien und Aktionspläne. Sie identifizieren und akquirieren Neukunden und führen Verkaufsgespräche, Vertrags- sowie Preisverhandlungen. Zudem führen Sie Medienrecherchen, Markt- sowie Wettbewerbsanalysen durch. Sie erstellen individuelle und anspruchsvolle Konzepte und bearbeiten Ausschreibungen. Zu Ihrem Aufgabenportfolio zählen außerdem der Ausbau und die Pflege des Bestandskundengeschäftes sowie die Wahrnehmung von Objektbesichtigungsterminen. Abschließend stellen Sie in Zusammenarbeit mit der Operativen die Implementierung vereinbarter Services beim Kunden sicher und leiten fach- und abteilungsübergreifende Projektteams.

### Ihr Profil:

Sie verfügen über eine gastronomische Ausbildung sowie idealerweise ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Weiterbildung. Das „Vertriebsgen“ haben Sie im Blut, Erfahrungen im Vertrieb von Dienstleistungen – idealerweise im Business und Care Catering – können Sie vorweisen und Sie sind Führungskraft aus Leidenschaft. Dabei arbeiten Sie gerne im Team und erkennen die Potenziale Ihrer Mitarbeiter, die Sie mit viel Engagement fördern. Aufgrund Ihrer vorangegangenen Tätigkeiten konnten Sie bereits Branchenkenntnisse im Gastgewerbe erlangen. Als dienstleistungsorientierter F&B-Spezialist sind Sie in der Lage unternehmerisch und zielorientiert zu handeln. Neben einer eigenständigen und strukturierten Arbeitsweise bringen Sie nachweisliche Vertriebsserfolge sowie den Spaß an Kalkulationen und die Leidenschaft für Food mit. Ihr Arbeitsstil ist geprägt von Flexibilität, und Umsetzungsstärke. Reisebereitschaft, Zahlenaffinität und Präsentationssicherheit sowie Know-how im Vertragswesen runden Ihr Profil ab.



Stellenausschreibung | März 2019  
Leiter Vertrieb (m/w/d)

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Dokumentation, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) an Simon Kuhn ([skuhn@kup-consult.de](mailto:skuhn@kup-consult.de)).