



Seit mehr als 30 Jahren zählt K&P zu den führenden Unternehmen für Beratung und Planung in Gastronomie, Hotellerie und Gemeinschaftsverpflegung. Unsere Leistungen zeichnen sich durch Professionalität und Praxisnähe aus. Dabei bilden Erfahrung und Branchenkenntnis die Grundsteine unserer Kompetenz.
www.kup-consult.de



Im Auftrag unseres Kunden, einem inhabergeführten und qualitätsbewussten Cateringunternehmen, suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung einen

kreativen und innovativen Verkaufsleiter (m/w/d) Business Catering

Ihre Aufgaben:

Als Verkaufsleiter für den Geschäftsbereich Business Catering bauen Sie nicht nur die Vertriebsaktivitäten in Ihrer Region mit dem Fokus auf frische, innovative und qualitativ hochwertige Catering-Lösungen aus – Sie brennen auch darauf bekannte Pfade zu verlassen und haben keine Angst davor neue Wege zu gehen. Sie denken anders, sind kreativ und innovativ in der Strategieentwicklung zur Neukundengewinnung. Dabei haben Sie auch für die Bedürfnisse Ihrer Bestandskunden immer ein offenes Ohr. Als kompetenter Berater stehen Sie Ihren Kunden jederzeit bei Fragen rund um Dienstleistungen, Produkte, Kochhandwerk und F&B-Trends zur Verfügung. Durch Ihre gastronomische Erfahrung, Ihre ausgeprägte Vertriebsaffinität und Ihr Gespür für Menschen liefern Sie Ihren Kunden immer maßgeschneiderte Lösungen. Mit den Kunden und den Mitarbeitern aus der Operativen stehen Sie im engen und langfristigen Austausch – vom ersten Kontakt, über die Bearbeitung von Ausschreibungen und Abgabe von Angeboten bis zum laufenden Betrieb. Zudem holen Sie sich regelmäßiges Kunden-Feedback ein, bieten eigeninitiativ neue Impulse und überraschen mit frischen Ideen.

Ihr Profil:

Sie sind nicht nur Gastronom aus Leidenschaft, sondern auch der geborene Networker mit dem „Vertriebs-Gen“ im Blut. Dabei bereitet Ihnen die Gewinnung von neuen Kunden genau so viel Freude wie die Betreuung Ihrer Bestandskunden. Sie lieben es, Ihre Kunden mit neuen Impulsen zu begeistern und mit kreativen Ideen zu überraschen! Für Sie müssen frische, gesunde Zutaten und handwerkliche Kochkunst im Fokus stehen, um Ihrem hohen Qualitätsanspruch für hochwertige Speisen gerecht zu werden. In der Vergangenheit konnten Sie bestenfalls bereits erste Erfahrungen im Vertrieb – idealerweise in Hotellerie, Gastronomie oder Catering – sammeln. Sie überzeugen durch Ihre starken kommunikativen Fähigkeiten, Ihr ausgeprägtes Organisationstalent, Ihr sicheres Auftreten sowie Ihr hohes Maß an Eigenmotivation. Ihre Arbeitsweise zeichnet sich durch Ergebnisorientierung, Hands-on-Mentalität und ein hervorragendes Zeitmanagement aus.

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (CV mit Dokumentation, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, Eintrittstermin) an Simon Kuhn (skuhn@kup-consult.de).



Stellenausschreibung | Februar 2019
Verkaufsleiter (m/w/d)